Spécial Formation

OPTIMISEZ VOS VENTES

Préparer et organiser sa présence sur les foires et salons

2 jours - 14 heures

Chambre de Métiers et de l'Artisanat HAUTE-LOIRE

Mise à jour du 06/07/2020

OBJECTIFS ET COMPÉTENCES VISÉES

- **Explorer un nouvel outil commercial à travers la participation à des salons.**
- **Optimiser ses chances de valoriser sa participation en fonction de ses objectifs.**
- **Développer son chiffre d'affaires grâce aux salons.**

PROGRAMME

- **Anticiper et préparer son salon :**
  - Pertinence de l'outil salon dans le développement de l'entreprise,
  - choix du salon et du stand,
  - préparation des documents commerciaux,
  - communication à destination des prospects, clients et partenaires,
  - sélection des produits,
  - aménagement et valorisation de l'espace,
  - logistique et prévision de l'organisation de l'après salon.

- **Agir pendant le salon :**
  - comportement sur le stand et négociation commerciale adaptée au salon,
  - méthode d'approche du client et argumentaire de vente.
  - Les petits « plus » qui feront la différence pour se démarquer de la concurrence.

- **Optimiser sa participation après le salon :**
  - Exploitation et suivi des contacts,
  - analyse des résultats et bilan chiffré du salon,
  - points à améliorer pour les prochaines éditions du salon.

CONTRAT ARTISANAT AUVERGNE-RHÔNE-ALPES

Le + : Dans le cadre du **Contrat Artisanat** vous pouvez bénéficier en plus des 2 jours de formation :

- D'une aide directe de la Région de 1200€ maximum par entreprise (50% de la facture de votre stand) qui participe à son premier salon en dehors de la Région Rhône Alpes Auvergne.

LES +

- Exercices pratiques en liens directs avec votre activité artisanale
- Échanges avec les autres artisans stagiaires
- Taux de satisfaction **: 87,78%**

PUBLICS

- Chefs d'entreprise, conjoints collaborateurs ou associés
- Salariés, demandeurs d'emploi
- 8 personnes maximum

PRÉREQUIS

Avoir la capacité de participer à un salon/foire dans le courant de l'année

LIEU ET DATE 2020

- **CMA du Puy-en-Velay**

- Jeudis 8 et 15 octobre

HORAIRES

De 9h à 12h30
et de 13h30 à 17h00

TARIFS

- **Prix Public** : 418 € HT (net de TVA)
- **Reste à charge Artisan :** 20€

DÉLAI D'ACCÈS

8 jours avant le début de la formation sous réserve d'effectif

CONTACT

Marlène TRINTIGNAC
13 Av André Soulier
43000 Le Puy-en-Velay

04 71 02 61 19
marlene.trintignac@cma-hauteloire.fr

N° SIRET : 18430004400023
N° déclaration O.F : 8343P001243

Spécial Formation

OPTIMISEZ VOS VENTES

Préparer et organiser sa présence sur les foires et salons

2 jours - 14 heures

Chambre de Métiers et de l'Artisanat HAUTE-LOIRE

MATÉRIELS ET MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Étude de cas, démonstrations, utilisation des cas des participants
  Alternance d'apports théoriques et de mise en situation personnalisée
- Travail individuel sur vos projets concrets
- Construction d'une cohésion de groupe facilitant l'expression de ses besoins et l'échange avec tous
- Remise de supports en complément d'une prise de note des stagiaires
- Mise à disposition d'une salle de cours et d'une connexion internet

FORMATEUR

- Intervenant spécialisé dans l'accompagnement et le conseil en développement commercial et participation salons auprès d'artisans des TPE-PME. Expérience professionnelle significative et dont les compétences pédagogiques ont été validées par notre service pédagogique

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Prérequis vérifiés à l'inscription du stagiaire par le biais du bulletin d'inscription.
- Quizz en fin de formation, et auto évaluation des stagiaires
- Evaluation par le formateur sur la base des exercices

ACCESSIBILITÉ

Locaux accessibles aux personnes en situation de handicap.
Le service formation vous orientera si nécessaire vers le référent handicap dédié afin d'envisager vos éventuels besoins spécifiques :
Nom : LUTHAUD Marie-Laure Téléphone : 04 71 02 98 60