

GÉRER MIEUX

AMÉLIOREZ VOS RÉSULTATS : MAITRISEZ VOS PRIX DE REVIENT ET PRIX DE VENTE

Mettre en place une gestion financière pour améliorer ses résultats

Volet 1 : Gestion de votre entreprise

- Les fondamentaux de la gestion dans l'entreprise artisanale
- Les bonnes et les mauvaises pratiques
- Les relations avec le comptable et le banquier.

Indicateurs de gestion : Bilan et compte de résultat, trésorerie et analyse financière.

Rentabilité : Comprendre l'importance d'un prévisionnel. Calcul du seuil de rentabilité et prix de revient. Les impayés : évaluez les risques, déterminez comment se préserver et comment les gérer.

Entreprise en difficulté : les symptômes, les remèdes.

Volet 2 : Comprendre les composantes d'un prix, différencier prix de vente et prix de revient.

Assurez-vous d'être rentable pour chacune de vos prestations / productions / services.

- Analysez précisément la composition de vos propres coûts de revient.
- Construisez votre prix de vente à partir de vos coûts de revient et de votre marge.
- Etablissez votre prix de vente en tenant compte du marché.

Le plus : bénéficiez d'un suivi personnalisé dans votre entreprise

Les Lundis 6, 13, 20 février ou les jeudis 5, 12, 19 octobre

Participation ressortissant CMA : 20€
Autres publics : 497 €

GÉREZ VOTRE TRÉSORERIE

NOUVEAU

Comment tenir le livre de trésorerie et établir une **trésorerie prévisionnelle** ? Comment faire pour connaître le rythme des entrées et des sorties d'argent ? Le plan de trésorerie, notion de dépenses-recettes, de charges-investissements... Pourquoi et comment **mettre en place les bons indicateurs** de votre entreprise ? **Choisissez votre tableau de bord**, outil très simple qui vous permet de suivre l'activité mois par mois.

1 jour

Le lundi 6 mars

Le jeudi 26 octobre

Participation chef d'entreprise ou conjoint : 20€
Autres publics : 188€

MAITRISEZ VOS FRAIS GÉNÉRAUX ET VOS ACHATS

NOUVEAU

Economisez sur vos factures **Télécoms** en choisissant le contrat le plus adapté à vos besoins, faites le point sur vos contrats **d'assurances** et mettez en concurrence les compagnies, à garanties égales. **Electricité, gaz**, faut-il changer de fournisseur ou renégocier ? Négociez vos **frais bancaires** et vos **frais financiers**. Etudiez l'option location pour vos **véhicules** d'entreprises. Renégociez avec vos **fournisseurs matières** ou **marchandises** et sachez gagner de l'argent en réalisant vos achats au bon moment. Ne payez que le **juste impôt**, faites le point sur votre fiscalité. Vous pouvez **réaliser des économies que vous ne soupçonnez pas** en étudiant chaque poste, en négociant et en anticipant !

1 jour

Le lundi 27 février

Le jeudi 26 octobre

Participation ressortissant CMA : 20€
Autres publics : 188€

Pensez aux services de la CMA pour un diagnostic énergie et économisez sur votre facture énergétique !

GÉREZ VOTRE MICRO ENTREPRISE

NOUVEAU

Traitez en autonomie votre comptabilité : répondez aux obligations fiscales et sociales qui sont les vôtres en régime micro. Mettez en place des tableaux de bord pour réaliser un suivi mensuel de votre activité et anticiper les risques liés à l'augmentation du chiffre d'affaires. **Analysez les conséquences financières et administratives de votre régime fiscal** et les opportunités d'un changement de régime d'imposition (passage au réel simplifié). Découvrez les mécanismes de calcul de l'impôt et optimisez votre fiscalité.

2 jours

Les lundis 13 et 20 mars

Les jeudis 23 et 30 novembre

Participation ressortissant CMA : 20€
Autres publics : 381€

